

AINAVO REPORT

アイナボホールディングス株主通信

TOP MESSAGE 01

株主の皆様へ



Mid-term Plan 02

中期経営計画



AINAVO POWER 03

アイナボグループの強み



AINAVO WORK 04

アイナボグループの施工事例



TOP MESSAGE

株主の皆様へ

01

株主の皆様には、日頃より格別のご支援を賜り厚く御礼申し上げます。
新型コロナウイルスの感染症対策は必要とされながらも、行動制限の緩和等により経済活動が正常化に向かっています。その一方で、ウクライナ情勢の長期化、急激な円安による物価の上昇懸念など、依然として先行き不透明な状況となっております。これらの状況のもと、この度2023年9月期を初年度とする3か年の中期経営計画を策定しました。当社グループは、建材・住設機器の施工と卸販売の両方を行うユニークな企業です。その強みを活かし、販売から施工・工事まで行うトータル性を活かした既存事業を拡大するとともに、お互いのシナジーを創出できるM&A戦略で更なる成長を目指してまいります。

2023年9月期第2四半期業績につきましては、売上高440億57百万円（前年同期比9.7%増）、営業利益13億63百万円（前年同期比11.7%減）、最終利益9億21百万円（前年同期比31.2%減）で、増収減益となりました。人件費及び物流費高騰の影響はあるものの、付加価値の高いサービスの提供や業務効率化の推進を通じ、業績の拡大を図ってまいります。

中間配当につきましては、期首中間予想配当と同額の一株当たり23円とさせていただきます。

なお、毎年5月に紙面でお届けしておりました株主通信の発行につきましては、地球環境保護の観点から2023年9月期第2四半期より取り止めさせていただきます。今後、株主の皆様へは、当サイトにおいてタイムリーかつ充実した情報発信に努めてまいります。

株主の皆様におかれましては、引き続き当社グループへのご理解ご支援を賜りますようお願い申し上げます。

株式会社アイナボホールディングス
代表取締役社長 阿部 一成



Mid-term Plan

中期経営計画（23年9月期～25年9月期）

02

第4次中期経営計画では、住宅設備機器販売などの既存事業を拡大するとともに、市場性のある商材の拡販、工事の質・量の充実、事業エリアの拡大に向けた取り組みを推進してまいります。また、資本の効率性を重視した経営を促進し、株主還元の実現を図ってまいります。

数値目標

2025年9月期



事業方針

(1) ビジネスモデルの変革

グループの成長スピードを上げるため、効率的な投資、組織再編、グループ共通課題への対応を行い、市場環境の変化に備え、ビジネスモデルを変革し、グループシナジーを早期に実現する

(2) 利益構造の再構築

既存事業においては収益性の観点による選択と集中を行うとともに、業務効率の改善による人材生産性の向上を図る。新規分野については、マーケットインの発想を徹底し、付加価値の創造による差別化戦略を常に模索する。

(3) 人材投資

多様な人材の採用、魅力ある企業づくりによって、人材を確保し、積極的な育成によって人材を早期戦力化する。また、グループ内で人材交流を促進し、組織の活性化を図る

[中期経営計画はこちら](#)



AINAVO POWER

アイナボグループの強み

03

アイナボグループは、
お客様の快適な住・商業空間づくりをサポート
建材・住設機器の施工と卸売りを
両方行うユニークな会社です

POWER 01

グループ
ネットワーク

POWER 02

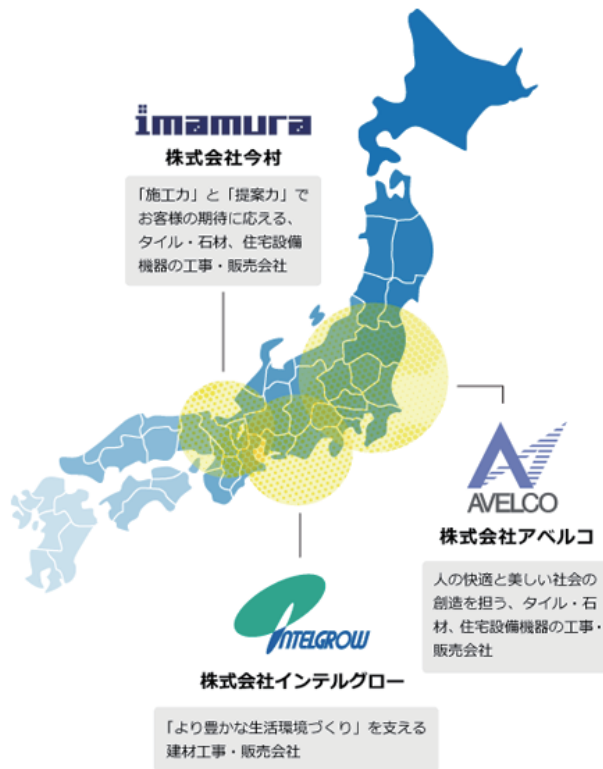
技術力
施工力

POWER 03

幅広い商材
企画力

POWER 01 グループネットワーク

アイナボグループは、関東、東名阪、関西エリアを中心に全国に事業を拡大しています。オリジナル建材や住設機器の販売から施工、トータル性を高めた外壁工事、リノベーションまで可能な**一気通貫のサービスが提供できるグループ体制**を構築しています。



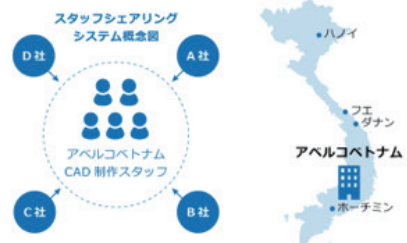
温調技研株式会社	建物と人を「快適」で結び付ける空調衛生工事会社
株式会社ウィルパーソン	グループの雇用拡大を進める、障がい者就労支援サービス
株式会社アルティス	熟練の職人が一つ一つ丁寧に作りあげる、高品質アクリル製バスタブメーカー
中央窯業株式会社	確かな技術と誠実なサービスを提供するタイル・煉瓦工事会社
株式会社マニックス	「快適な住空間の提供」を目指す住宅設備機器・建築資材の工事・販売会社
株式会社Maristo	国内外から厳選したマテリアルを提案する高品質タイルメーカー
株式会社ミック	高い専門性と豊富な実績をもつ石材工事会社
AVELCO VIETNAM	図面作成・事務処理のアウトソーシングを担う

アイナボグループ海外拠点

AVELCO VIETNAM「スタッフシェアリング」

アベルコベトナムには専任スタッフで構成されたCADセンターがあり、スタッフシェアリングをご提供しています。建設に関する図面を作成してお客様をサポートしています。

[グループ各社の企業理念はこちら](#)



POWER 02 技術力・施工力

自社で研修センター施設を保有

研修施設内に約35坪の実物大の2階建て戸建住宅を1棟丸ごと設置し、より実現場（戸建住宅）に近い環境で実践的な実技研修を行っています。天候に左右されず、安全に技術習得が可能です。

- 各種の住宅設備機器、床暖房、エアコン、また、タイル・サイディング等の実技研修
- パートナー企業様に対して専門性の高い技術研修を行い施工をバックアップ 等

営業マン向けの体験施工研修や各メーカーの商品比較検討等、幅広くご利用いただくことが可能になっております。

[アベルコ総合研修センターのページへ](#)



外壁から内装、そして設備まで。特にバスルームの工事件数は業界トップクラス

主にシステムキッチン、バス、トイレなどの水回りや各種リフォーム、太陽光発電システムの設置、内外壁タイル、床タイル等のエクステリア、外壁材など、幅広い商材を取り揃えています。幅広い商材と確かな技術力・施工力で、お客様のニーズに合った企画提案をしています。

— 換気扇 —



— 外壁材 —



— キッチン —



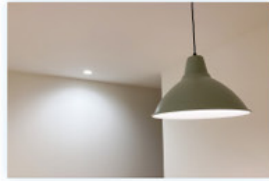
— エアコン —



— 給湯器 —



— 照明 —



— 太陽光発電 —



— 屋根材 —



— サッシ —



— プレカット商材 —



— エクステリア —



— 床暖房 —



— エコキュート・エネファーム —



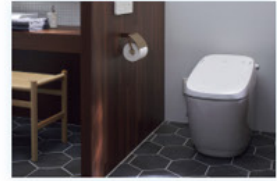
— システムバス・ユニットバス —



— 洗面化粧台 —



— トイレ —



アイナボグループのオリジナルブランド

Maristo

(マリスト)

国内外を問わず厳選したマテリアルを、経験豊富な専門スタッフがご提案。オリジナルブランド以外にも、お取扱い商品を数多く取り揃えております。

Grantis グランティス (20mm厚)



Nuance ニュアンス



Artis

(アルティス)

国内にて熟練の職人が一つ一つ丁寧に作りあげている、高品質の亚克力製バスタブメーカーです。亚克力は耐候性・耐久性に優れているのでアウトドアバスとしてもお楽しみいただけます。

また、アルティスを搭載したオーダーメイドタイプのシステムバスを製造しており、形やサイズなど自由自在なプランに対応しています。変型の特殊な空間や開口部に対する自由度が高く、タイルや水栓もお好みの商品をお選びいただけるため、オンリーワンの特別なユニットバスをご提供します。



自由度の高いアルティスのオーダーシステムバスルームで実現した「奥行きのある空間が窓辺へと誘う、富士の風景を呼び込む優雅なバスルーム。」

パウダースペースからバスルームまで同じ石調タイルで仕上げ、統一感のある広々とした空間をデザイン。目地もぴったりと合うように細かなところまで調整したこだわりのバスルームです。

窓開口を最大限に広げ、お風呂で寛ぎながら富士を望む優雅な景色を楽しむことができます。

- 設計/住友林業 住宅・建築事業本部 建築デザイン室
- 施工/住友林業 甲府支店
- ユニットサイズ/W2000×L4200×H2400mm
- バスタブ (アルティス) /ARW1620JBL (Φ1620×H550 深さ450mm)
- タイル (マリスト) /クォーツデザインQDS-6030/SV、QDS-6030AS/SV